



SCUOLA NAZIONALE DEL BROKER MARITTIMO

CORSO PER BROKER MARITTIMI IV EDIZIONE

Presentazione del corso

Il broker marittimo: la figura professionale

Lo Shipbroker, in italiano “mediatore marittimo”, è colui che media fra il proprietario del carico e l’armatore della nave, per trovare un accordo per il trasporto della merce dall’area di produzione a quella di lavorazione e/o consumo.

Di solito si occupa di merci alla rinfusa (*bulk*), di navi volandiere (*tramp*), navi che vanno là dove è richiesto il loro servizio, nonché di compravendita delle stesse navi.

La sua figura nasce dai tempi dell’armatore-mercante, che da solo, o attraverso il suo comandante, conoscendo le merci che potevano essere esportate verso paesi terzi, e quelle invece appetite dai suoi concittadini, caricava le prime sperando di collocarle con profitto oltremare, dove, di ritorno, caricava la merce destinata al suo paese di origine.

Quando non esistevano efficienti mezzi di comunicazione, il broker era spesso costretto a recarsi personalmente al porto, dove attraccavano le navi mercantili, per proporre direttamente al comandante della nave (che rappresentava l’armatore) il prossimo carico. Successivamente, gli armatori che avevano sede a Londra o nei dintorni, trovarono più utile darsi appuntamento presso una borsa merci (chiamata poi Baltic Exchange di Londra) dove scambiare informazioni con i brokers, ma sempre di persona.

Il broker marittimo, oggi tradizionalmente flessibile, è sempre pronto ad adeguarsi a nuove esigenze (vedi quelle nel campo delle comunicazioni), il suo regno è l’improvvisazione, il lavoro competitivo, aggressivo e altamente commerciale, un misto di yuppismo e di fedeltà alla tradizione inglese.

E’ proprio la particolarità di questa figura che nel 2008 ha indotto l’Associazione Agenti Marittimi e l’Accademia della Marina Mercantile a fondare la prima Scuola Nazionale del Broker Marittimo.

La scuola vuole essere un vero e proprio centro di cultura della mediazione marittima e dello shipping, promuovendo attività formative, seminari, incontri con testimoni di eccellenza e creando occasioni di approfondimento e confronto.

Da sempre infatti Assagenti e Accademia sono sensibili al tema della formazione attraverso la promozione e l’organizzazione di numerose attività sia per i giovani sia per gli occupati del settore.



Questo corso si inserisce quindi in questa tradizione: in una città come Genova dove le aziende legate al marittimo trovano la loro sede principale, fare cultura dello shipping significa anche promuovere i mestieri del mare e preparare figure professionali specifiche come quella del broker.

Nelle tre edizioni precedenti infatti sono stati formati una cinquantina di allievi diplomati e sono state coinvolte le più importanti aziende di mediazione marittima di Genova.

Si ritiene utile precisare che il corso assicura una formazione a carattere generale e non deve essere considerato propedeutico all'esame professionale per mediatore marittimo.

Obiettivi del corso:

Formare professionisti in grado di soddisfare le esigenze delle aziende e inserire giovani motivati e preparati nel mercato del lavoro marittimo. In particolare, a conclusione del percorso formativo, i partecipanti dovranno dimostrare di:

- Avere acquisito una buona conoscenza del mercato e di tutte le sue implicazioni;
- Essere in grado di affrontare e gestire il forte carattere internazionale in cui dovranno operare;
- Avere le conoscenze tecniche che stanno alla base della contrattazione;
- Avere adeguata conoscenza e consapevolezza dei delicati aspetti che caratterizzano la negoziazione verbale;
- Avere sviluppato adeguata sensibilità e attitudine verso la customer satisfaction e verso il problem solving.

Sede del corso:

Assagenti Servizi Srl U, Piazza Dante 6/6, Genova

Destinatari:

Il corso è aperto a giovani, diplomati o laureati in qualsiasi disciplina, di età compresa tra i 18 e i 28 anni, che intendano investire sulla propria formazione, per rivolgersi a un mercato delle professioni altamente qualificato.

Il corso è aperto a un massimo di 10 partecipanti che verranno selezionati sulla base del curriculum di studi e della conoscenza della lingua inglese, con una verifica contestuale della motivazione e della predisposizione al ruolo richiesto. E' inoltre aperto a professionisti del settore che vogliano approfondire le materie relative alla mediazione. Al di sotto del numero minimo di partecipanti il corso non sarà effettuato.



Selezione:

- Colloquio individuale teso a valutare motivazione, determinazione e attitudine al ruolo richiesto, oltre che alla conoscenza della lingua inglese
- Esame del curriculum

Durata:

La durata complessiva del corso è di 790 ore, di cui lezioni teoriche in aula: 170 ore e stage finale: 620 ore (circa 4 mesi) all'interno delle aziende di mediazione marittima che fanno capo ad Assagenti.

Calendario:

AULA, metà aprile/metà giugno 2018, dal lunedì al venerdì dalle 9.30 alle 12.30, lunedì e mercoledì dalle 14.30 alle 17.30.

STAGE, giugno/ottobre 2018

Struttura del corso:

Modulo 1:
Dinamiche, strategie e attori del trasporto marittimo

Modulo 2:
Aspetti legali marittimi

Modulo 3:
Il broker di carichi secchi

Modulo 4:
Il broker di carichi liquidi

Modulo 5:
Il broker di compravendita

Modulo 6:
Il project cargo

Modulo 7:
Stage in azienda



Faculty:

Il corpo docente è, in prevalenza, espressione del settore della mediazione marittima e proviene specificamente dalle aziende facenti capo ad Assagenti.

Tempistica:

La domanda di iscrizione va inviata ad Assagenti Servizi entro e non oltre alle ore 12.00 del 6 aprile 2018, corredata di C.V. in formato europeo con fotografia. Le suddette domande dovranno essere effettuate attraverso la compilazione di apposito modulo, scaricabile dai siti internet <http://www.assagenti.it/it/corsi> e <http://www.accademiamarinamercantile.it>

I colloqui di selezione si terranno tra il 3 e il 16 aprile 2018 presso la sede di Assagenti Servizi Srl U. Il 17 aprile saranno resi noti i risultati della selezione sui siti <http://www.assagenti.it/it/corsi> e <http://www.accademiamarinamercantile.it>
Nella medesima sede avranno inizio le lezioni a partire dal 23 aprile 2018.

Costo del corso:

Il corso prevede una quota d'iscrizione di € 2000 più IVA, richiesta ai partecipanti ai fini della copertura dei costi del corso stesso che dovrà essere versata entro e non oltre il 19 aprile 2018 pena l'esclusione dal corso.

PER INFORMAZIONI

Assagenti Servizi Srl U, Piazza Dante 6/6, Genova
Tel. 010/591595, 010/8597704
Martina Belziti, Iolanda Garzia info@assagentiservizi.it
www.assagenti.it